

# 27 PASSOS

para estruturar um negócio  
de sucesso!

**DANIELLE**SILVA

# NÃO DEIXE O SEU SONHO DE NEGÓCIO PARA DEPOIS.

Esse checklist vai guiar você na sua jornada para iniciar o seu negócio ou reestruturar um negócio já existente.

Para você que:

- ✓ Quer ter liberdade de escolha e fazer um trabalho com amor;
- ✓ Sonha em iniciar o seu próprio negócio mas não sabe por onde começar;
- ✓ Precisa estruturar o seu “bico” em um negócio profissional para aumentar o valor de percepção do cliente;
- ✓ Já possui um negócio mas não está mais satisfeito com os resultados que está obtendo e precisa repensar o seu modelo de negócio.

# 27 PASSOS

para estruturar um negócio de sucesso!

Analise em que estágio está o seu negócio atualmente fazendo este checklist. Marque com um X os itens que você já possui.

- 1. Defina seu nicho, público alvo e problemas que você resolve;
- 2. Faça benchmarking para entender seu nicho de mercado e se inspirar;
- 3. Decida quais serviços você vai oferecer para esse público alvo;
- 4. Determine os valores e pacotes de serviços que você irá oferecer;
- 5. Defina a quantidade de horas que você tem disponível na sua semana para se dedicar a esse trabalho;
- 6. Defina se você precisará formar um time ou ter profissionais terceirizados para ajudar;
- 7. Escolha um nome para o seu negócio ou use o seu próprio nome e construa sua marca pessoal;
- 8. Registre a sua empresa, crie o seu CNPJ;
- 9. Abra uma conta jurídica no banco;
- 10. Defina as formas de recebimento (depósito, pagseguro, etc);
- 11. Crie uma planilha de fluxo de caixa para controlar seus recebimentos e pagamentos;
- 12. Defina suas metas de faturamento;
- 13. Faça uma projeção financeira de acordo com as suas metas de faturamento e custos da empresa;
- 14. Defina um local de trabalho, seja na sua casa, coworking, empresa, etc;

- 15. Defina como será a sua marca: logo, cores, fonte, etc;
- 16. Crie um e-mail profissional;
- 17. Tenha um número de contato para falar com os clientes;
- 18. Defina seus pontos de contato com a audiência: Instagram, facebook, youtube, pinterest, blog, podcast...;
- 19. Se possível, crie um site;
- 20. Crie um contrato de prestação de serviços;
- 21. Crie um portfólio/media kit de apresentação para seus clientes, onde você vai disponibilizar de uma forma mais profissional seus serviços;
- 22. Crie o seu cartão de visitas físico ou digital. Apesar de hoje em dia cada vez mais utilizarmos as redes sociais, o cartão de visitas ainda é muito bem visto no mundo corporativo;
- 23. Planeje a sua estratégia de marketing para atingir seu público alvo. Onde você pode encontrar seus potenciais clientes para fazer prospecção de vendas?;
- 24. Crie um calendário de criação de conteúdo e tenha consistência nas postagens das mídias sociais;
- 25. Pratique o seu pitch (oferta) para potenciais clientes;
- 26. Crie processos para tarefas recorrentes;
- 27. Defina como você vai fazer a gestão dos projetos dos seus clientes.

UFA!! Tudo isso parece um pouco demais para você?

Não se preocupe, **você não está sozinho nessa jornada.** Eu já passei por todas essas etapas e já ajudei dezenas de outros empreendedores a fazerem o mesmo. **Agora quero ensinar você** também a realizar essas atividades de forma assertiva e produtiva.

**Clique aqui** e saiba mais sobre minha consultoria de negócios, onde podemos **trabalhar qualquer um desses tópicos acima!**



## OI, EU SOU A DANIELLE SILVA,

e há 8 anos atuo na área de negócios, com experiência em **gestão empresarial, gestão de projetos, coaching e marketing digital**.

Durante a minha jornada testei muitas coisas, fiz muitos cursos, comecei, recomecei, caí e levantei por inúmeras vezes. Mas **foi assim que me encontrei**.

Eu descobri um modo de usar muitas das minhas paixões, além de **contribuir para que outras pessoas tenham oportunidade** de fazer o mesmo.

**Hoje eu ajudo empreendedores e criativos a desenvolver o seu negócio e a sua marca, usando todo o seu potencial, com equilíbrio e bem-estar.**

E quero ajudar você também, assim como já ajudei dezenas de empreendedores nessa jornada.

Vamos juntos? :)