

VENDENDO COM CORAÇÃO

Uma abordagem honesta de vendas

1. Paixão + Visão

Por que você está aqui? As pessoas não compram o que você faz, elas compram porque você faz isso. Compartilhe a sua paixão e a sua visão.

2. Storytelling

Storytelling está no nosso sangue! Compartilhe histórias que ganham corações, crie conexões, e inspire ação.

3. Serviço + Valor

Entregue enorme valor gratuito para construir confiança com seu público e mostre a eles como é trabalhar com você.

4. Prova Social

Faça “confiar em você” uma decisão fácil. Depoimentos, avaliações, e vitórias de clientes falam muito.

5. Bastidores

Nós todos amamos transparência! Leve os seus clientes aos bastidores e mostre a eles seu processo + progresso.

6. Problema + Solução

Aponte o problema e depois ofereça a solução. É tudo sobre mostrar empatia e oferecer ajuda.

